

Kommen Sie an Bord!



Das Unternehmen Lifta bringt nicht nur seine Kunden nach ganz oben, sondern auch seine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Mit unseren Treppenliften befinden wir uns seit Jahren im wirtschaftlichen Höhenflug – als Deutscher Marktführer. Jährlich erzielen wir ein überdurchschnittliches Umsatzwachstum. Unsere Zielgruppe 50+ wächst ebenfalls von Jahr zu Jahr. Diese Zahlen stehen für sichere Arbeitsplätze, erfolgreiche Geschäfte und für Ihre vielversprechende Zukunft als

Regionalverkaufsleiter (m/w)

Zielführende Mitarbeitersteuerung – auch direkt vor Ort beim Kunden – ist Ihnen bestens vertraut. Sie haben Führungsqualitäten, beherrschen motivierendes Mitarbeitercoaching und sind zugleich ein leidenschaftlicher Verkäufer. Sie wirken an der Festlegung der Verkaufs und Ergebnisziele mit und motivieren Ihr Vertriebsteam zur Umsetzung im vereinbarten Zeitfenster. Dabei stehen Sie immer in engem Kontakt mit der Geschäftsführung. Ganz im Sinne der Lifta-Unternehmenskultur ist Ihre Arbeit geprägt von Offenheit, Dynamik, Erfolgswille und Transparenz. Lifta beherrscht den Markt im gesamten Bundesgebiet, darum kann Ihre zukünftige Vertriebsregion mit Ihnen und Ihrem Wohnort abgestimmt werden. Wir freuen uns über Bewerbungen aus ganz Deutschland.

Das haben Sie im Blut:

- Begleitung und Coaching Ihres Teams vor Ort beim Kunden
- Durchführung von Verkaufstrainings und -gesprächen sowie Telefoncoaching
- Erstellung von überzeugenden Präsentationen
- Vorbereiten und Durchführen von Meetings, Personal- und Jahresgesprächen
- Verfolgen der Zielerreichung sowie Einleiten eventueller Korrekturmaßnahmen
- Erstellen, Auswerten und Handling von Analysen
- Schnittstelle zu Fachabteilungen im Innendienst
- Reporting an die Geschäfts- und Verkaufsleitung

Das haben Sie im Gepäck:

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit expliziter Vertriebs- erfahrung (idealerweise 2-3 Jahre im B2C Außendienst)
- 2-3 Jahre Führungserfahrung (idealerweise im Direktvertrieb)
- Unternehmerisches Denken mit entsprechender Kreativität und Hands-on-Mentalität
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und emotionale Antennen
- Argumentations- und Präsentationsstärke bei der Vermittlung von Inhalten und Aufgaben
- Hohe Flexibilität mit entsprechender Mobilität und Reisebereitschaft

Lifta bietet Ihnen als deutscher Marktführer exzellente Zukunftsperspektiven, ein attraktives Gehalt, einen Firmenwagen der gehobenen Mittelklasse – und viel mehr, als Sie erwarten.

Lernen Sie uns unter www.lifta-karriere.de näher kennen. Nutzen Sie unsere Jobbörse für Ihre **Online-Bewerbung** oder senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@lifta.de.

Kommen Sie an Bord!

Das Lifta-Team freut sich schon auf Sie.



Lifta Lift und Antrieb GmbH
Frau Linda Hebbeler
Horbeller Straße 33
50858 Köln
www.lifta.de